

Aufgabe 1994 6a:

4 P

Ein Händler kalkuliert Preise für CD-Player wie folgt:

Geschäftskosten: 28% des Bezugspreises

Gewinn: 24% des Selbstkostenpreises

Mehrwertsteuer: 15% des Verkaufspreises

Der Bezugspreis eines CD-Players beträgt 465,68DM.

Berechnen Sie den Endpreis (incl. Mehrwertsteuer).

Wie hoch ist der Gewinn in DM?

Um wieviel Prozent übersteigt der Gewinn den DM-Betrag der Geschäftskosten?

Um wieviel Prozent liegt der Bezugspreis unter dem Endpreis?

Lösung 1994 6a:

1. Berechnung des Endpreises und des Gewinns:

CD-Player			
Bezugspreis	465,68	DM	
+ 28% Geschäftskosten	130,39	DM	· 1,28
Selbstkosten	596,07	DM	
+ 24% Gewinn	143,06	DM	· 1,24
Verkaufspreis	739,13	DM	
+ 15% MWSt	110,87	DM	· 1,15
Endpreis	850,00	DM	

Antwort: Der Endpreis des CD-Players beträgt 850 DM. Der Gewinn beträgt 143,06 DM.

2. Berechnung des Prozentsatzes, um wieviel der Gewinn die Geschäftskosten übersteigt:

$$Gw : 130,39$$

$$Ps : x$$

$$Pw : 12,67$$

$$Gw \cdot Ps = Pw$$

$$130,39 \cdot Ps = 12,67 \quad | : 130,39$$

$$\underline{\underline{Ps}} = 0,097 = \frac{9,7}{100} = \underline{\underline{9,7\%}}$$

Antwort: Der Gewinn übersteigt die Geschäftskosten um 9,7%.

Lösung 1994 6a:

3. Berechnung des Prozentsatzes, um den der Bezugspreis unter dem Endpreis liegt:

$$Gw : 850,00$$

$$Ps : x$$

$$Pw : 384,32$$

$$Gw \cdot Ps = Pw$$

$$850 \cdot Ps = 384,32 \quad | : 850$$

$$\underline{\underline{Ps}} = 0,452 = \frac{45,2}{100} = \underline{\underline{45,2\%}}$$

Antwort: Der Bezugspreis liegt um 45,2% unter dem Endpreis.